Europeiska unionens
officiella tidning

SV
L-serien

2026/877

21.4.2026

KOMMISSIONENS FÖRORDNING (EU) 2026/877

av den 16 april 2026

om tillämpningen av artikel 101.3 i fördraget om Europeiska unionens funktionssätt på grupper av avtal om tekniköverföring

(Text av betydelse för EES)

EUROPEISKA KOMMISSIONEN HAR ANTAGIT FÖLJANDE FÖRORDNING

med beaktande av fördraget om Europeiska unionens funktionssätt,

med beaktande av rådets förordning nr 19/65/EEG av den 2 mars 1965 om tillämpning av fördragets artikel 85.3 på vissa grupper av avtal och samordnade förfaranden ([1]), särskilt artikel 1,

efter offentliggörande av ett utkast till denna förordning,

efter samråd med den rådgivande kommittén för kartell- och monopolfrågor, och

av följande skäl:

(1) Förordning nr 19/65/EEG ger kommissionen befogenhet att genom förordning tillämpa artikel 101.3 i fördraget på vissa grupper av avtal om tekniköverföring som endast två företag är parter i samt motsvarande samordnade förfaranden som omfattas av artikel 101.1 i fördraget.

(2) Kommissionen har framför allt antagit kommissionens förordning (EU) nr 316/2014 i enlighet med förordning nr 19/65/EEG ([2]). I förordning (EU) nr 316/2014 definieras grupper av avtal om tekniköverföring som kommissionen normalt sett har ansett uppfylla villkoren i artikel 101.3 i fördraget. Med tanke på de generellt positiva erfarenheterna av tillämpningen av förordningen (EU) nr 316/2014, som upphör att gälla den 30 april 2026, och med hänsyn till resultaten av utvärderingen av den förordningen är det lämpligt att en ny gruppundantagsförordning antas.

(3) Denna förordning bör säkerställa ett effektivt konkurrensskydd och skapa tillräcklig rättssäkerhet för företag. Samtidigt som dessa mål eftersträvas bör hänsyn tas till behovet av att förenkla den administrativa tillsynen och lagstiftningen så mycket som möjligt.

(4) Avtal om tekniköverföring gäller licensiering av teknikrättigheter. Sådana avtal stärker i regel den ekonomiska effektiviteten och gynnar konkurrensen, eftersom de kan leda till minskad överlappning inom forskning och utveckling, ge incitament att bedriva inledande forskning och utveckling, främja innovation, underlätta spridning och skapa konkurrens på produktmarknaden.

(5) Sannolikheten för att sådana effektivitets- och konkurrensfrämjande effekter uppväger eventuella konkurrensbegränsande effekter till följd av begränsningar i avtal om tekniköverföring beror på graden av marknadsmakt hos de berörda företagen och därför på i vilken utsträckning dessa företag möter konkurrens från företag som äger substitutteknik eller företag som producerar ersättningsprodukter.

(6) Denna förordning bör endast tillämpas på avtal om tekniköverföring mellan en licensgivare och en licenstagare. Den bör omfatta sådana avtal även om avtalet innehåller villkor som gäller för mer än ett handelsled, till exempel genom att kräva att licenstagaren upprättar ett särskilt distributionssystem och genom att precisera vilka skyldigheter licenstagaren får eller måste ålägga återförsäljare av de produkter som producerats under licensen.

([1]) EGT 36, 6.3.1965, s. 533/65, ELI: http://data.europa.eu/eli/reg/1965/19/oj.

([2]) Kommissionens förordning (EU) nr 316/2014 av den 21 mars 2014 om tillämpningen av artikel 101.3 i fördraget om Europeiska unionens funktionssätt på grupper av avtal om tekniköverföring (EUT L 93, 28.3.2014, s. 17, ELI: http://data.europa.eu/eli/reg/2014/316/oj).

Sådana villkor och skyldigheter bör dock vara förenliga med konkurrensreglerna gällande leverans- och distributionsavtal på det sätt som anges i kommissionens förordning (EU) 2022/720 ([3]) och förklaras i kommissionens riktlinjer för vertikala begränsningar ([4]). Leverans- och distributionsavtal som ingåtts mellan en licenstagare och köpare av dennes avtalsprodukter bör inte omfattas av undantaget enligt denna förordning.

(7) Denna förordning bör endast omfatta avtal som innebär att licensgivaren tillåter att licenstagaren och/eller en eller flera av dennes underleverantörer utnyttjar de licensierade teknikrättigheterna, eventuellt efter att licenstagaren och/eller dennes underleverantör(er) har bedrivit ytterligare forskning och utveckling i syfte att producera varor eller tjänster. Den bör inte tillämpas vid licensiering i samband med forsknings- och utvecklingsavtal som omfattas av kommissionens förordning (EU) 2023/1066 ([5]) eller vid licensiering i samband med specialiseringsavtal som omfattas av kommissionens förordning (EU) 2023/1067 ([6]). Den bör inte heller tillämpas på avtal vilkas primära syfte är ren återförsäljning eller spridning av programvara, vare sig genom fysiska eller digitala kanaler, eftersom sådana avtal inte avser licensiering av en teknik i produktionssyfte utan mer liknar distributionsavtal.

(8) Denna förordning bör inte heller gälla avtal om inrättande av teknikpooler, det vill säga avtal om gemensamt utnyttjande av tekniker i syfte att licensiera dem till dem som bidrar till poolen eller tredje parter, eller avtal genom vilka den teknik som ingår i poolen licensieras ut till dessa tredje parter. Det bör inte heller tillämpas på arrangemang som innebär att potentiella tekniklicenstagare går med på att gemensamt förhandla om villkoren i avtal om tekniköverföring (grupper som förhandlar om licensiering).

(9) För tillämpningen av artikel 101.3 i fördraget genom förordning är det inte nödvändigt att fastställa vilka avtal om tekniköverföring som kan omfattas av artikel 101.1 i fördraget. Vid den enskilda bedömningen av avtal enligt artikel 101.1 måste flera faktorer beaktas, särskilt strukturen och dynamiken på de relevanta teknik- och produktmarknaderna.

(10) Förmånen av det gruppundantag som inrättas genom denna förordning bör begränsas till de avtal som med tillräcklig säkerhet kan antas uppfylla villkoren i artikel 101.3 i fördraget. För att uppnå fördelarna och målen för tekniköverföring bör denna förordning inte enbart omfatta överföring av teknik som sådan, utan även andra bestämmelser i avtal om tekniköverföring om, och i den utsträckning som, dessa bestämmelser är direkt knutna till tillverkningen eller försäljningen av avtalsprodukterna.

(11) I fråga om avtal om tekniköverföring mellan konkurrenter kan det antas att om parternas sammanlagda andel av de relevanta marknaderna inte överstiger 20 % och om avtalen inte innehåller vissa allvarligt konkurrenshämmande begränsningar, bidrar de i regel till att förbättra produktionen eller distributionen samtidigt som konsumenterna tillförsäkras en skälig andel av den vinst som därigenom uppnås.

(12) I fråga om avtal om tekniköverföring mellan icke-konkurrenter kan det antas att om parternas respektive andel av de relevanta marknaderna inte överstiger 30 % och avtalen inte innehåller vissa allvarligt konkurrenshämmande begränsningar, bidrar de i regel till att förbättra produktionen eller distributionen samtidigt som konsumenterna tillförsäkras en skälig andel av den vinst som därigenom uppnås.

(13) Vid tillämpningen av denna förordning bör marknadsandelarna på relevanta teknikmarknader beräknas med hänsyn till de licensierade teknikrättigheternas förekomst på den eller de relevanta produktmarknader eller geografiska marknader där avtalsprodukterna säljs, närmare bestämt på grundval av uppgifter om försäljningen av avtalsprodukter som licensgivaren och dennes licenstagare producerat tillsammans. Vid tillämpningen av denna förordning bör därför teknik som ännu inte har genererat försäljning av avtalsprodukter att anses ha en marknadsandel motsvarande noll.

([3]) Kommissionens förordning (EU) 2022/720 av den 10 maj 2022 om tillämpningen av artikel 101.3 i fördraget om Europeiska unionens funktionssätt på grupper av vertikala avtal och samordnade förfaranden (EUT L 134, 11.5.2022, s. 4, ELI: http://data.europa.eu/eli/reg/2022/720/oj).

([4]) Meddelande från kommissionen Tillkännagivande från kommissionens Riktlinjer om vertikala begränsningar, EUT C 248, 30.6.2022, s. 1.

([5]) Kommissionens förordning (EU) 2023/1066 av den 1 juni 2023 om tillämpningen av artikel 101.3 i fördraget om Europeiska unionens funktionssätt på vissa grupper av forsknings- och utvecklingsavtal (EUT L 143, 2.6.2023, s. 9, ELI: http://data.europa.eu/eli/reg/2023/1066/oj).

([6]) Kommissionens förordning (EU) 2023/1067 av den 1 juni 2023 om tillämpningen av artikel 101.3 i fördraget om Europeiska unionens funktionssätt på vissa grupper av specialiseringsavtal (EUT L 143, 2.6.2023, s. 20, ELI: http://data.europa.eu/eli/reg/2023/1067/oj).

(14) Bestämmelserna i denna förordning om tillämpningen av tröskelvärden för marknadsandelar torde inte påverka beräkningen av marknadsandelar vid bedömningen av avtal som inte omfattas av det gruppundantag som föreskrivs i denna förordning. Tillämpningen av denna förordning utgör inte något hinder för tillämpning av artikel 102 i fördraget.

(15) Om det tillämpliga tröskelvärdet för marknadsandelar överskrids på en eller flera produkt- och teknikmarknader, bör gruppundantaget inte tillämpas på avtalet vad gäller de berörda marknaderna.

(16) Det kan inte förutsättas att avtal om tekniköverföring omfattas av artikel 101.1 i fördraget över dessa tröskelvärden för marknadsandelar. Till exempel faller exklusiva licensavtal mellan företag som inte är konkurrenter ofta utanför artikel 101.1. Det kan inte heller förutsättas att avtal om tekniköverföring som omfattas av artikel 101.1 inte uppfyller villkoren för undantaget i artikel 101.3. Det kan dock inte heller presumeras att de i regel kommer att ge upphov till objektiva fördelar av sådan art och omfattning att de uppväger de nackdelar de medför för konkurrensen.

(17) Avtal om tekniköverföring som innehåller begränsningar som inte är absolut nödvändiga för att förbättra produktionen eller distributionen bör inte beviljas undantag med stöd av denna förordning. Särskilt avtal om tekniköverföring som innehåller vissa allvarligt konkurrenshämmande begränsningar, såsom överenskommelse om priser gentemot tredje part, bör inte omfattas av gruppundantaget enligt denna förordning, oberoende av de berörda företagens marknadsandelar. Om ett avtal omfattar sådana särskilt allvarliga konkurrensbegränsningar, bör hela avtalet uteslutas från gruppundantaget.

(18) För att skydda incitamenten att bedriva innovationsverksamhet och en korrekt tillämpning av immateriella rättigheter, bör vissa begränsningar uteslutas från gruppundantaget. Framförallt bör vissa s.k. grant-back-skyldigheter och klausuler om att inte bestrida immateriella rättigheter uteslutas. Om sådana begränsningar ingår i ett avtal om tekniköverföring, bör endast begränsningen i fråga uteslutas från gruppundantaget.

(19) Tröskelvärdena för marknadsandelar, att avtal om tekniköverföring som innehåller allvarligt konkurrenshämmande begränsningar inte omfattas av undantag samt de uteslutna begränsningar som föreskrivs i denna förordning garanterar normalt att de avtal som omfattas av gruppundantaget inte ger de deltagande företagen möjlighet att sätta konkurrensen ur spel beträffande en väsentlig del av de berörda varorna.

(20) I denna förordning bör anges typfall i vilka det kan anses vara lämpligt att återkalla rätten att omfattas av undantag som fastställs i den här förordningen i enlighet med artikel 29 i rådets förordning (EG) nr 1/2003 ([7]).

(21) För att förstärka övervakningen av parallella nät av avtal om tekniköverföring som har liknande begränsande effekter och som täcker mer än 50 % av en viss marknad, kan kommissionen genom förordning förklara att denna förordning inte är tillämplig på avtal om tekniköverföring som innehåller särskilda begränsningar med avseende på den berörda marknaden, varigenom artikel 101 i fördraget återigen blir fullt tillämplig på sådana avtal.

HÄRIGENOM FÖRESKRIVS FÖLJANDE.

Artikel 1

Definitioner

1. I denna förordning gäller följande definitioner:

a) *avtal*: ett avtal, ett beslut av en företagssammanslutning eller ett samordnat förfarande.

([7]) Rådets förordning (EG) nr 1/2003 av den 16 december 2002 om tillämpning av konkurrensreglerna i artiklarna 81 och 82 i fördraget (EGT L 1, 4.1.2003, s. 1, ELI: http://data.europa.eu/eli/reg/2003/1/oj).

b) *teknikrättigheter*: know-how samt följande rättigheter, eller en kombination av dessa, inklusive ansökningar eller ansökningar om registrering av dessa rättigheter,

   i) patent,

   ii) bruksmönster,

   iii) designskydd,

   iv) kretsmönster i halvledarprodukter,

   v) tilläggsskydd för läkemedel eller andra produkter för vilka sådana tilläggsskydd kan erhållas,

   vi) växtförädlarcertifikat, och

   vii) upphovsrätt till programvara.

c) avtal om tekniköverföring:

   i) ett avtal om licensiering av teknikrättigheter mellan två företag, enligt vilket licenstagarens och/eller dennes underleverantör(er) ska tillverka avtalsprodukter,

   ii) en överlåtelse av teknikrättigheter mellan två företag för tillverkning av avtalsprodukter som innebär att en del av de risker som är förenade med utnyttjandet av den tekniken ligger kvar hos den överlåtande parten.

d) *ömsesidigt avtal*: ett avtal om tekniköverföring som innebär att två företag, genom samma eller separata kontrakt, beviljar varandra en teknikrättighetslicens, och att dessa licenser gäller konkurrerande tekniker eller kan användas för att tillverka konkurrerande produkter.

e) *ensidigt avtal*: ett avtal om tekniköverföring som innebär att ett företag beviljar ett annat företag en teknikrättighetslicens, eller att två företag beviljar varandra en sådan licens men att dessa licenser inte avser konkurrerande tekniker och inte kan användas för tillverkning av konkurrerande produkter.

f) *produkt*: varor eller tjänster, inbegripet såväl mellanprodukter och tjänster i mellanledet som slutprodukter och tjänster i slutledet.

g) *avtalsprodukt*: en produkt som direkt eller indirekt tillverkas på grundval av de licensierade teknikrättigheterna.

h) *immateriella rättigheter*: industriell äganderätt, särskilt patent och varumärken, upphovsrätt och närstående rättigheter.

i) *know-how*: en mängd praktisk information, som är ett resultat av erfarenheter och testning och som är

   i) hemlig, det vill säga inte allmänt känd eller tillgänglig,

   ii) väsentlig, det vill säga viktig och till nytta för produktion av avtalsprodukterna, och

   iii) identifierad, det vill säga så ingående beskriven att det är möjligt att kontrollera att den uppfyller kriterierna för hemlighet och väsentlighet.

j) relevant produktmarknad: marknaden för avtalsprodukterna och deras substitut, det vill säga samtliga produkter som av köparen betraktas som likvärdiga eller utbytbara med hänsyn till produkternas egenskaper, pris och tilltänkta användning.

k) relevant teknikmarknad: marknaden för de licensierade teknikrättigheterna och deras substitut, dvs. alla de teknikrättigheter som av licenstagaren betraktas som likvärdiga eller utbytbara med hänsyn till teknikrättigheternas egenskaper, de licensavgifter som ska betalas för dessa rättigheter samt deras tilltänkta användning.

l) relevant geografisk marknad: det område inom vilket de berörda företagen är inbegripna i utbudet av och efterfrågan på produkter eller licensieringen av teknikrättigheter, inom vilket konkurrensvillkoren är tillräckligt likartade och vilket kan särskiljas från angränsande områden på grund av väsentliga skillnader i konkurrensvillkoren.

m) *relevant marknad*: en kombination av den relevanta produktmarknaden eller teknikmarknaden med den relevanta geografiska marknaden.

n) *konkurrerande företag*: företag som konkurrerar på den relevanta marknaden, det vill säga:

i) Konkurrerande företag på den relevanta marknad där licens för teknikrättigheterna beviljas, det vill säga, företag som beviljar licenser för konkurrerande teknikrättigheter (faktiska konkurrenter på den relevanta marknaden).

ii) Konkurrerande företag på den relevanta marknad där avtalsprodukterna säljs, det vill säga företag som i avsaknad av avtal om tekniköverföring båda skulle vara verksamma både på den eller de relevanta marknader där avtalsprodukterna säljs (faktiska konkurrenter på den relevanta marknaden), eller som, i avsaknad av avtal om tekniköverföring, på realistiska grunder och inte bara som en rent teoretisk möjlighet sannolikt skulle göra de nödvändiga ytterligare investeringarna eller ta på sig andra nödvändiga kostnader för att komma in på den/de relevanta marknaden/marknaderna inom en tidsperiod som är tillräckligt kort för att skapa konkurrenstryck på företag som redan är verksamma på den relevanta marknaden (potentiella konkurrenter på den relevanta marknaden).

o) *selektivt distributionssystem*: ett distributionssystem inom vilket licensgivaren åtar sig att, direkt eller indirekt, bevilja licens för produktion av avtalsprodukterna endast till licenstagare som valts ut på grundval av särskilda kriterier och om dessa licenstagare åtar sig att inte sälja avtalsprodukterna till icke-auktoriserade återförsäljare inom det område som licensgivaren förbehållit med avseende på detta system.

p) *exklusiv licens*: en licens som innebär att licensgivaren själv inte får producera på grundval av de licensierade teknikrättigheterna och inte får bevilja tredje parter licens för de licensierade teknikrättigheterna i allmänhet, för viss användning eller inom ett visst område.

q) *exklusivt område*: ett område inom vilket endast ett företag tillåts producera avtalsprodukterna, men där en annan licenstagare ändå kan tillåtas producera avtalsprodukterna inom detta område enbart för en viss kund, om denna andra licens beviljades för att skapa en alternativ leveranskälla för den kunden.

r) exklusiv kundgrupp: en kundgrupp till vilken endast en av parterna i avtalet om tekniköverföring aktivt får sälja de avtalsprodukter som produceras med den licensierade tekniken.

s) aktiv försäljning: aktiv kundkontakt genom besök, brev, e-postmeddelanden, samtal eller andra former av direkt kommunikation eller genom riktad reklam och marknadsföring, offline eller online, till exempel genom tryckta eller digitala medier, inbegripet onlinemedier, prisjämförelsetjänster och sökmotorreklam med inriktning på kunder inom särskilda områden eller särskilda kundgrupper, drift av en webbplats med en toppdomän som motsvarar särskilda områden, eller tillhandahållande på en webbplats av språk som är allmänt använda inom särskilda områden men som skiljer sig från de språk som vanligen används inom det område där köparen är etablerad.

t) *passiv försäljning*: försäljning som svar på spontana förfrågningar från enskilda kunder, inbegripet leverans av varor eller tjänster till kunden utan att försäljningen har inletts genom aktiv kundkontakt avseende en viss kund eller kundgrupp eller ett visst område, och inbegripet försäljning som är ett resultat av deltagande i offentlig upphandling eller svar på privata anbudsinfordringar.

2. I denna förordning ska begreppen företag, licensgivare och licenstagare även omfatta dessa företags respektive anknutna företag.

Med ”anknutna företag” avses följande:

a) Företag i vilka en part i tekniköverföringsavtalet direkt eller indirekt har en eller flera av följande rättigheter eller befogenheter:

i) befogenhet att utöva mer än hälften av rösträttigheterna,

ii) rätt att utse mer än hälften av ledamöterna i styrelsen, direktionen eller organ som rättsligt företräder företaget, eller

iii) rätt att leda företagets verksamhet.

b) Företag som direkt eller indirekt gentemot en part i avtalet om tekniköverföring har en eller flera av de rättigheter eller befogenheter som anges i led a.

c) Företag i vilka ett företag som avses i led b direkt eller indirekt har en eller flera av de rättigheter eller befogenheter som anges i led a.

d) Företag i vilka en part i avtalet om tekniköverföring tillsammans med ett eller flera av de företag som avses i något av leden a, b eller c eller i vilka två eller flera av dessa företag gemensamt har en eller flera av de rättigheter eller befogenheter som anges i led a.

e) Företag i vilka en eller flera av de rättigheter eller befogenheter som anges i led a gemensamt innehas av

i) parter i avtalet om tekniköverföring eller deras respektive anknutna företag som anges i leden a–d, eller

ii) en eller flera parter i avtalet om tekniköverföring eller en eller flera av deras anknutna företag som anges i leden a–d, samt en eller flera tredje parter.

Artikel 2

Undantag

1. Enligt artikel 101.3 i fördraget och om inte annat följer av denna förordning ska artikel 101.1 i fördraget inte tillämpas på avtal om tekniköverföring.

2. Undantaget enligt punkt 1 ska gälla i den mån som avtal om tekniköverföring innehåller konkurrensbegränsningar som omfattas av artikel 101.1 i fördraget. Undantaget ska gälla så länge som de licensierade teknikrättigheterna inte har förfallit, löpt ut eller förklarats ogiltiga eller, i fråga om know-how, så länge som denna know-how förblir hemlig. Om know-how blir allmänt känd till följd av licenstagarens åtgärder, ska undantaget emellertid gälla under avtalets hela löptid.

3. Undantaget i punkt 1 ska också tillämpas på bestämmelser i avtal om tekniköverföring som avser licenstagarens köp av produkter eller som avser licensiering eller överlåtelse av andra immateriella rättigheter eller know-how till licenstagaren, om, och i den utsträckning som, dessa bestämmelser är direkt knutna till tillverkningen eller försäljningen av avtalsprodukterna.

Artikel 3

Tröskelvärden för marknadsandelar

1. Om de företag som är parter i avtalet är konkurrerande företag, ska undantaget i artikel 2 gälla på villkor att parternas sammanlagda marknadsandel inte överstiger 20 % på någon relevant marknad.

2. Om de företag som är parter i avtalet inte är konkurrerande företag, ska undantaget i artikel 2 gälla på villkor att parternas respektive marknadsandel inte överstiger 30 % på någon relevant marknad.

Artikel 4

Särskilt allvarliga begränsningar

1. Om de företag som är parter i avtalet är konkurrerande företag, ska undantaget i artikel 2 inte gälla avtal som, direkt eller indirekt, ensamt eller i kombination med andra faktorer som parterna kontrollerar, syftar till något av följande:

a) att begränsa en parts möjligheter att fastställa sina priser när denne säljer produkter till tredje man,

b) att begränsa produktionen, utom begränsningar av produktionen av avtalsprodukter, om dessa begränsningar har ålagts licenstagaren genom ett ensidigt avtal eller ålagts endast en av licenstagarna genom ett ömsesidigt avtal,

c) att dela upp marknader eller kundunderlag, med undantag för

i) en skyldighet för licensgivaren och/eller licenstagaren, enligt ett ensidigt avtal, att inte producera med de licensierade teknikrättigheterna inom det exklusiva område som förbehållits den andra parten och/eller att inte sälja avtalsprodukterna aktivt och/eller passivt till det exklusiva område eller till den exklusiva kundgrupp som förbehållits den andra parten,

ii) en begränsning i ett ensidigt avtal av licenstagarens aktiva försäljning av avtalsprodukterna till det exklusiva område eller till den exklusiva kundgrupp som licensgivaren tilldelat en annan licenstagare, förutsatt att sistnämnda licenstagare inte var ett konkurrerande företag till licensgivaren när dess egen licens beviljades,

iii) licenstagarens skyldighet att producera avtalsprodukterna endast för eget bruk, förutsatt att licenstagaren, om denne inkorporerar avtalsprodukten i sina egna produkter, inte är förbjuden att aktivt eller passivt sälja avtalsprodukterna som reservdelar för sina egna produkter,

iv) licenstagarens skyldighet enligt ett ensidigt avtal att producera avtalsprodukterna endast för en viss kund, om licensen beviljades för att skapa en alternativ leveranskälla för den kunden,

d) En begränsning av licenstagarens möjligheter att utnyttja sina egna teknikrättigheter eller begränsa möjligheterna för någon av avtalsparterna att bedriva forskning och utveckling, om inte en begränsning av sistnämnda slag är nödvändig för att hindra att licensierad know-how avslöjas för tredje part.

2. Om de företag som är parter i avtalet inte är konkurrerande företag, ska undantaget i artikel 2 inte gälla avtal som, direkt eller indirekt, ensamt eller i kombination med andra faktorer som parterna kontrollerar, syftar till något av följande:

a) begränsa en parts möjligheter att fastställa sina priser när denne säljer produkter till tredje man utan att begränsa möjligheten att ålägga ett högsta försäljningspris eller ett rekommenderat försäljningspris, under förutsättning att det inte får karaktären av ett fast eller lägsta försäljningspris som en följd av påtryckningar eller incitament från någon av parterna,

b) begränsa det område inom vilket eller av de kunder till vilka licenstagaren passivt får sälja avtalsprodukterna, med undantag för

i) begränsning av passiv försäljning till ett exklusivt område eller till en exklusiv kundgrupp som förbehållits licensgivaren,

ii) skyldigheten att producera avtalsprodukterna endast för eget bruk, förutsatt att licenstagaren, om denne inkorporerar avtalsprodukten i sina egna produkter, inte är förbjuden att aktivt eller passivt sälja avtalsprodukterna som reservdelar för sina egna produkter,

iii) licenstagarens skyldighet att producera avtalsprodukterna endast för en viss kund, om licensen beviljades för att skapa en alternativ leveranskälla för den kunden,

iv) begränsning av licenstagarens försäljning till slutanvändare, om återförsäljaren bedriver verksamhet på grossistnivå,

v) begränsning av försäljningen till icke auktoriserade återförsäljare i ett försäljningsområde där licensgivaren driver ett selektivt distributionssystem för avtalsprodukterna,

c) begränsa aktiv eller passiv försäljning till slutanvändare som bedrivs av en licenstagare som är medlem i ett selektivt distributionssystem och som är verksam i detaljhandelsledet, utan att det påverkar möjligheten att förbjuda en medlem av detta system att bedriva verksamhet från en icke auktoriserad etableringsort.

3. Om de företag som är parter i avtalet inte är konkurrerande företag när avtalet ingås men blir konkurrerande företag senare, ska punkt 2 och inte punkt 1 vara tillämplig under avtalets hela giltighetstid om avtalet inte ändras senare i materiellt hänseende. En sådan ändring inbegriper ingående av ett nytt avtal om tekniköverföring mellan parterna gällande konkurrerande teknikrättigheter.

Artikel 5

Uteslutna begränsningar

1. Undantaget enligt artikel 2 ska inte tillämpas på följande skyldigheter i avtal om tekniköverföring:

a) En direkt eller indirekt skyldighet för licenstagaren att bevilja en exklusiv licens eller att överlåta rättigheter, helt eller delvis, till licensgivaren eller till tredje part som utsetts av licensgivaren med avseende på sina egna förbättringar eller nya tillämpningar av den licensierade tekniken.

b) En direkt eller indirekt skyldighet för en part att inte bestrida giltigheten i de immateriella rättigheter som den andra parten har i unionen, dock utan att detta i samband med en exklusiv licens påverkar möjligheten att säga upp avtalet om tekniköverföring om licenstagaren bestrider giltigheten av en eller flera av de licensierade teknikrättigheterna.

2. Om de företag som är parter i avtalet inte är konkurrerande företag, ska undantaget i artikel 2 inte gälla en direkt eller indirekt skyldighet som begränsar licenstagarens möjligheter att utnyttja sina egna teknikrättigheter eller begränsar möjligheterna för någon av avtalsparterna att bedriva forskning och utveckling, om inte en begränsning av sistnämnda slag är nödvändig för att hindra att ifrågavarande licensierade know-how lämnas ut till tredje part.

Artikel 6

Återkallelse i enskilda fall

1. Kommissionen får enligt artikel 29.1 i förordning (EG) nr 1/2003 återkalla undantaget enligt den här förordningen, om den i ett visst fall finner att ett avtal om tekniköverföring som omfattas av undantaget i artikel 2 i den här förordningen ändå har verkningar som är oförenliga med artikel 101.3 i fördraget, och särskilt om

a) Möjligheterna för tredje man att komma in på marknaden med ny teknik begränsas, till exempel genom den sammanlagda effekten av parallella nätverk av liknande konkurrensbegränsande avtal som förbjuder licenstagare att använda tredje parters teknik.

b) potentiella licenstagares tillträde till marknaden begränsas, till exempel genom den sammanlagda effekten av parallella nätverk av liknande begränsande avtal som förbjuder licensgivare att bevilja licenser till andra licenstagare, eller därför att den enda teknikägare som licensierar ut relevanta teknikrättigheter ingår ett exklusivt licensavtal med en licenstagare som redan är verksam på produktmarknaden på grundval av utbytbara teknikrättigheter.

2. Om ett avtal om tekniköverföring som omfattas av undantaget i artikel 2 i denna förordning i ett visst fall har återverkningar som är oförenliga med artikel 101.3 i fördraget på en medlemsstats territorium, eller på en del av detta som uppvisar alla kännetecken på en avgränsad geografisk marknad, får konkurrensmyndigheten i den medlemsstaten, med stöd av artikel 29.2 i förordning (EG) nr 1/2003, under samma omständigheter som i punkt 1 i denna artikel, återkalla undantaget enligt den här förordningen på det territoriet.

Artikel 7

Upphävande av tillämpningen av förordningen

1. Om parallella nät av liknande avtal om tekniköverföring omfattar mer än 50 % av en relevant marknad, kan kommissionen enligt artikel 1a i förordning nr 19/65/EEG genom förordning förklara att den här förordningen inte ska tillämpas på avtal om tekniköverföring som innehåller särskilda begränsningar avseende den marknaden.

2. En förordning enligt punkt 1 får inte börja tillämpas tidigare än sex månader efter det att den har antagits.

Artikel 8

Tillämpning av marknadströsklarna

Vid tillämpningen av de tröskelvärden för marknadsandelar som anges i artikel 3 ska följande regler gälla:

a) Marknadsandelen ska beräknas utifrån marknadsvärdet av försäljning. Om data över värdet av marknadsförsäljningen inte finns tillgängliga, kan uppskattningar som grundar sig på annan tillförlitlig marknadsinformation, däribland volymen av marknadsvärdet av försäljning, användas för att fastställa det berörda företagets marknadsandel.

b) Marknadsandelen ska beräknas på grundval av uppgifter som avser det föregående kalenderåret. Om det föregående kalenderåret inte är representativt för parternas ställning på den eller de relevanta marknaderna ska marknadsandelarna beräknas som ett genomsnitt av parternas marknadsandelar för de tre föregående kalenderåren.

c) Marknadsandelen för de företag som avses i artikel 1.2 andra stycket led e ska fördelas lika mellan de företag som har de rättigheter eller befogenheter som anges i artikel 1.2 andra stycket led a.

d) Marknadsandelen för en part som är verksam på en relevant teknikmarknad ska beräknas med hänsyn till förekomst av den partens teknikrättigheter på den eller de relevanta marknader (närmare bestämt den eller de produktmarknader och den eller de geografiska marknaderna) där avtalsprodukterna säljs, det vill säga på grundval av den partens och dess licenstagares kombinerade försäljning av produkter som omfattar den partens licensierade teknikrättigheter.

e) Om den marknadsandel som avses i artikel 3.1 eller 3.2 från början inte överstiger 20 % respektive 30 % men senare överstiger denna nivå, ska undantaget enligt artikel 2 fortsätta att gälla under tre på varandra följande kalenderår efter det år då tröskelvärdet på 20 % eller tröskelvärdet på 30 % överskreds första gången.

Artikel 9

Sambandet med andra gruppundantagsförordningar

Denna förordning ska inte tillämpas på licensvillkor i forsknings- och utvecklingsavtal som omfattas av förordning (EU) 2023/1066 eller i specialiseringsavtal som omfattas av förordning (EU) 2023/1067.

Artikel 10

Övergångsperiod

Förbudet i artikel 101.1 i fördraget ska inte tillämpas från och med den 1 maj 2026 till och med den 30 april 2027 i fråga om avtal som redan är i kraft den 30 april 2026 och som inte uppfyller de villkor för undantag som anges i denna förordning men som den 30 april 2026 uppfyller de villkor för undantag som anges i förordning (EU) nr 316/2014.

Artikel 11

Giltighetsperiod.

Denna förordning träder i kraft den 1 maj 2026.

Den upphör att gälla den 30 april 2038.

Denna förordning är till alla delar bindande och direkt tillämplig i alla medlemsstater.

Utfärdad i Bryssel den 16 april 2026.

På kommissionens vägnar
Ursula VON DER LEYEN
Ordförande